



Obierz kurs  
do klasy premium.

Główne zadania będą obejmować aktywną sprzedaż produktów proponowanych przez firmę w oparciu o identyfikację potrzeb klienta, profesjonalne doradztwo, dobór optymalnych rozwiązań oraz obsługę serwisową dla pozyskanego portfela klientów.

### Od Kandydatów wymagamy:

- Minimum 2 letniego doświadczenia w sprzedaży;
- Silnej motywacji do rozwoju oraz gotowości do podnoszenia kwalifikacji zawodowych;
- Wysokiej samodzielności w prowadzeniu projektów sprzedażowych;
- Zainteresowania szeroko rozumianą tematyką finansową;
- Systematyczności oraz rzetelności;
- Otwartości oraz orientacji na cele;
- Wyższego wykształcenia.

### Oferujemy:

- Współpracę na jasnych i czytelnych zasadach;
- Pełen pakiet szkoleń i wsparcie kadry zarządzającej;
- Starannie zaplanowane wdrożenie, rozwój i awans zawodowy;
- Konkurencyjną i bogatą ofertę produktową dla klientów indywidualnych i firmowych;
- Możliwość uczestnictwa w tworzeniu biznesowego projektu obejmującego nową kategorię usług w Polsce;
- Prestiżowe biuro w centrum Warszawy;
- Elastyczne warunki współpracy;
- Atrakcyjny system wynagrodzeń.

Zainteresowane osoby zapraszamy do przesłania aplikacji, klikając:

Aplikuj